

Türk şirketin dev başarısı: Rusya'da iki kişiden biri Colin's giyiyor

02 Şubat 2012, 01:00

Rusya perakende sektöründe mağazalaşarak büyüyen Türk markası Colin's 140 milyonun üzerinde nüfusun bulunduğu ülkede iki kişiden birine markasını satmayı başardı. 2011 sonu itibari ile Rusya genelinde 180 mağazaya ulaşan Colin's'in hedefi her Rus'a iki Colin's ürünü giydirmek. 2012 sonunda 200 mağazaya ulaşacak Colin's, Rusya genelinde 1500 kişiye de istihdam sağlayacak.

1993 yılından bu yana Rusya'da kendi özgün tarzıyla tekstil sektöründe aktif çalışmalarını sürdüren Colin's'in 2012 perakende cirosu yüzde 20-25 büyüyerek 225 milyon dolara ulaşacak. 2011'de Rusya'ya 5 milyon 400 bin ürün satışı gerçekleştiren Colin's'in 2012 hedefi ise en az 6,5 milyon adet ürün satışına ulaşmak.

İstanbul merkezli Eroğlu Holding'in tekstil sektöründeki lokomotif markası olan Colin's'in Rusya başarısını Rusya Genel Müdürü Önder Ön, Cihan Haber Ajansı'na değerlendirdi. Colin's yönetim kurulu üyesi Yavuz Eroğlu'nun Rusya'da yaşayarak işe başlamasını, başarısının arkasındaki en büyük etken olduğunu ifade eden Ön, "Biz Rusya'da kendi ülkemizde gibi iş yaptık, ilk günkü yatırım hırısından, azmimizden hiç bir şey kaybetmedik. Bundan sonra da böyle devam edeceğimizi düşünüyoruz" dedi. Markaya ve insana yatırım yaptıklarını ifade eden Ön, "Burada mükemmel bir Colin's ailesi var. Başta Türkler ve Ruslar olmak üzere birçok milletten oluşan ekibimiz birbirine ve markasına bağlı" değerlendirmesinde bulundu.



Tercihimizi marka ve mağazadan yana kullandık

Rusya'da pazarın büyüme için halen müsait olduğunu kaydeden Colin's Rusya Genel Müdürü, 1999'da Kremlin'in hemen dibinde Ohodniy Riyad'da açılan mağazalarındaki tüm malın bir iki gün içinde bitmesini örnek gösterdi. Jean Festivalleri, kampanyalar, Türkiye tatil biletleri ve çeşitli kampanyalarla gençlere ulaştıklarını kaydeden Ön, "Bugün Colin's'in devam eden rüzgarı o günlerde başlayan çalışmalara dayanıyor. Biz tercihimizi ticaretten çok marka olma ve mağazalaşma yönünde kullandık. En büyük avantajımız, bu alanda erken karar verenler arasında yer alıyoruz. Colin's bir dönem çok karlı satışlardan vazgeçip markalaşmayı öne çıkardı. Bugün Rusya'da tüm AVM'lerde, hatta ülke nüfusunun yüzde 90'ının ulaşabileceği şehirlerde Colin's mağazalarının olması yaklaşık 15 yıl önce verilen kararın ürünüdür. Mağazalarımız dışında hiçbir yerde ürün satmıyoruz. Ürünlerimizi tüketicilerle sadece Colin's konseptinde ve Colin's hizmet standartlarıyla buluşturuyoruz." dedi.

Birçok Rus'un ilk "jean" pantolonu Colin's

Colin's'in Sovyetler Birliği'nin dağılmasının ardından Rusya'ya gelen ilk markalardan biri olduğuna değinen Ön, bir çok Rusya vatandaşının giydiği ilk jean pantolonun Colin's markası olduğunu söyledi. Her iki Rus'tan birine Colin's giydirdiklerini ifade eden Ön, "Amacımız her Rus'a en az iki Colin's ürünü satmak. 18 milyon kilometrekareyi bulan Rusya coğrafyasında, Japonya sınırından Avrupa'ya kadar yayılan mağaza zincirimizle bu hedefe ulaşmayı planlıyoruz." şeklinde konuştu.

Colin's'in ihtiyaçtan çok, alışveriş yaparken insanlara sunduğu sıcak ortam nedeni ile mağazalarının dolup taşıtığını kaydeden Ön, "Bizim mağazalarımıza insanlar çok rahat geliyor, kendilerini iyi hissediyor. İlk tanışılan markalardan birisi olması nedeni ile Ruslar Colin's'i güvenilir bir dost olarak görüyor" ifadelerini kullandı.



Rusya'nın DTÖ üyeliği güven veriyor

Rusya'nın DTÖ üyeliğinin güven verdiğini ve standartları yükselttiğini kaydeden Ön, "Rusya artık çekinilecek bir ülke değil, her geçen gün bu yönde hızla gelişen bir ülke. Biz Colin's olarak uzun yıllardır buralardayız. Bizim açımızdan iki kat pozitif durum var. Birincisi, biz zaten Rusya'yı çok iyi biliyoruz. İkincisi dünyaya her geçen gün daha da entegre olan Rusya, güven ortamını daha da artırıyor. Ben tüm sektörlerdeki Türk markalarını Rusya'ya davet ediyorum. Rusya'da son derece başarılı firmalar ve dernekler var. Yatırımcılara gereken destek fazlasıyla verilebilir. Bizler Colin's ailesi olarak yönetim kurulumuzun da teşviğiyle, kendi sektörümüzdeki markalara dahi büyük bir keyif ve gururla destek oluyoruz." değerlendirmesinde bulundu.

İki ülke arasında siyasi alanda yaşanan gelişmelerin de iş dünyasına olumlu yansıtıldığına değinen Colin's genel müdürü Ön, "Son 4-5 yılda 50 yılda alınan yoldan daha fazla mesafe katedildi. Kendimizi şimdi Rusya'da daha güvende hissediyoruz. Rus politikacılar, bürokratlar da artık yabancı firmalara daha olumlu bakıyor. İstihdam oluşturduğunu ekonomiye artı değer kazandırdığını görüyorlar. Vizelerin kalkması bence tarihi adım. Psikolojik değeri yüksek. İnsanlar rahat gidip gelebiliyor. Mersin-Akkuyu nükleer santrali, Güney Akim, Samsun-Ceyhan petrol boru hattı gibi dev projeler uygulamaya başlayacak. Enerji sektöründe daha çok işbirliği yapacağız, daha çok ürün ve hizmet Rusya'ya satacağız. Rus firmalarının da Türkiye'de önemli yatırım yapacaklarını düşünüyorum. Türk firmalarının da Rusya'da yeni oluşan iklimde fırsatları değerlendirmelerini ütt ediyorum" temennisinde bulundu.

Avrupa'da sorun çıkınca Rusya-Türkiye ilişkileri gelişiyor

Avrupa ve ABD'de yaşanan borç krizi ve büyüme rakamlarındaki kötü seviyenin Rusya açısından çok önemli bir sorun oluşturmadığına değinen Colin's Rusya Genel Müdürü, "Önümüzdeki 4-5 yıl için Rusya'ya özel bir sorun görülüyor. Enflasyon yüzde 6'larda. Büyüme rakamları orta vadede yüzde 4-5 seviyesinde. Mart ayında yapılacak devlet başkanlığı seçimlerinin ardından siyasi istikrar da sağlanılabilecek. Avrupa'da sorunlar başlayınca Rusya ve Türkiye her alanda yakınlaşıyor. Krizden fırsat çıkar mı? Bence çıkıyor. Colin's de en büyük büyüme rakamlarını kriz dönemlerinde kaydetmişti" şeklinde konuştu.



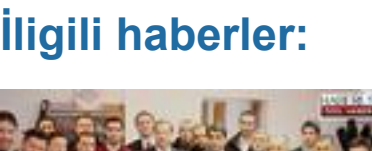
Rusya'da yatırım yapacak Türk şirketlere tavsiyeler

Rusya'da yatırım yapacak Türk şirketlere Ön çok kıymetli tavsiyelerde bulundu: "Eskiden olduğu gibi ürün göndereyim, paramı tahsil edeyim devri kaçandı. Bu ülkede yaşamak burada istikrarlı bir satış trendi yoklarken, paramız ihmal ediyor. Zorluklar açısında var. Dolayısıyla çok hızlı kazanmak Moskova'da Rusya'nın zor. Burada riskler ve maliyetler yüksek. En büyük risk burada yerleşik olana kadar geçilecek dönemdeki maliyetler. Maliyetleri belli bir süre yüklenmek gerekiyor. 10-15 yıl öncesine kadar Rusya'da iş yapmak isteyenlerin en büyük endişesi başımıza bir iş gelir mi? Paramı alabilir miyim? gibi daha çok insanı kaygılandırıyor. Bugün için Rusya'yı vs. gibi yapılar Türkiye İstanbul, İstanbul'da Laleydi. Artık durum degisti, Rus iş adamları dünyayı öğrendiler. Çin'i biliyorlar. Avrupa'yı biliyorlar. Türkiye'yi şehir şehir biliyorlar. Bir çok Rus firmasının Türk, Avrupalı, Amerikalı, Çinli partnerleri var. Dolayısıyla, tutarlı, sağlıklı ve uzun süreli kontratlarla iş birliği yapma ihtiyacı var. Bunun içinde belli bir yatırım ve sabır gerekiyor. Organizasyona, her zaman kalitesinde dünya standartlarına yaklaşan Türk şirketleri Rusya'da her zaman bir adım önde olabilir."

Faruk Akkan, Yaşar Niyazbayev, Moskova, Cihan

Teğler: ekonomi, Rusya, Rusya'da Türk İş Dünyası, Türkiye

İlgili haberler:



TUSKON, RUTİD öncü oldu; tekstilciler Rusya pazarına keşfe çıktı



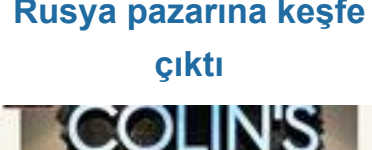
Mondial Group Rusya'da 13'üncü mağazasını açtı, hedef 50 mağaza



Et kralı Çalkan, Rusya'da 100 mağaza açıyor - ÖZEL



Ivanova'nın Antalya'sı Çarların tekstil fabrikasını canlandırdı-ÖZEL



Rusya'dan Colin's'e en iyi jean markası ödülü- ÖZEL

Vkontakte Odnoklassniki LiveJournal Tweet Share

Google Özel Arama Ara

Facebook'ta bizi bulun

HaberRus
Beğen

2,019 kişi HaberRus'u beğendi.

Mustafa Ali Erkan Elif
Deniz Murathan Aa Onur

Facebook sosyal eklentisi

Rusya'da Türk İş Dünyası

Rönesans Başkanı
İllicak: Rusya en cazip pazar; 200 kat büyüme imkanı var

1 2 3 4 5 6 7 8

USD 29,9440 EUR 39,4572 TRY 16,9963

JOYMISS

Moskova İstanbul St. Petersburg

Namaz Vakitleri — 15 Şubat 2012
Ezan Güneş Öğle İkinci Akşam Yatsı
07:04 08:53 13:44 16:01 18:35 20:18

Aile Sağlık

Burun sprelerini bir haftadan uzun kullanmayın

1 2 3 4 5 6

TÜRKİYE GÜNLÜK GAZETELER

Vip Consulting

Video Galeri

Foto Galeri

Moskova'da miting meydan savaşından ilgili fotoğraflar

ЭКОЛЬ
çalkan

уютная
удобная
недорогая

Yorum

Fikret Bila | 27 Ocak 2012
Davutoğlu: Rus gelinlerin sayısı artsin
Milliyet'ten Fikret Bila Dışişleri Bakanı Ahmet Davutoğlu'nun Moskova temasları ile ilgili izlenimlerini yazdı. Vizesiz sürenin iki aya çıkarılması, Ruslar'ın sıcak denizlere indiği tespitlerinin yanısıra

Çenk Başlamış | 24 Ocak 2012
Здравствуйте!..
Garip ama Türkiye büyüdükçe, geliştiğiçe Rusya'ya açılacağına inane kapışıyor. "Yoğun gündem" bahanesine sığınarak dış dünyaya kapılarımızı sıkı sıkıya kapıyor, dış politikayı sadece "bunalım" dönemlerinde ya da "işimize

Sami Kohen | 06 Ocak 2012
Rusya ile "kazan-kazan"
Moskova temasları ile ilgili izlenimlerini yazdı. Vizesiz sürenin iki aya çıkarılması, Ruslar'ın sıcak denizlere indiği tespitlerinin yanısıra

Fikret Ertan | 03 Ocak 2012
Güney Akım'a doğalgaz sevk ve tedarikinde hâkim ülke olarak kalmaya devam edilecek amacıyla
iki yeni doğalgaz hattı üzerinde çalışıyor. Bu hatlardan ilki Rus gazını Baltık Denizine atılınan geçecek iki kişi hatıyla Almanya'ya

Engin Ardıç | 19 Aralık 2011
Не так ли, товарищ?
Kemalistler, Arap kültürüne ilişkin herşeyden nefret ederler. Osmanlı'ya ilişkin herşeyden de nefret ettikleri gibi.Halk da yüzyıllarca Arap'a karşı göstermiş, fakat sonra Arap "imparatorluğa ihanet edip bizi arkadan vurduğu için" ondan